

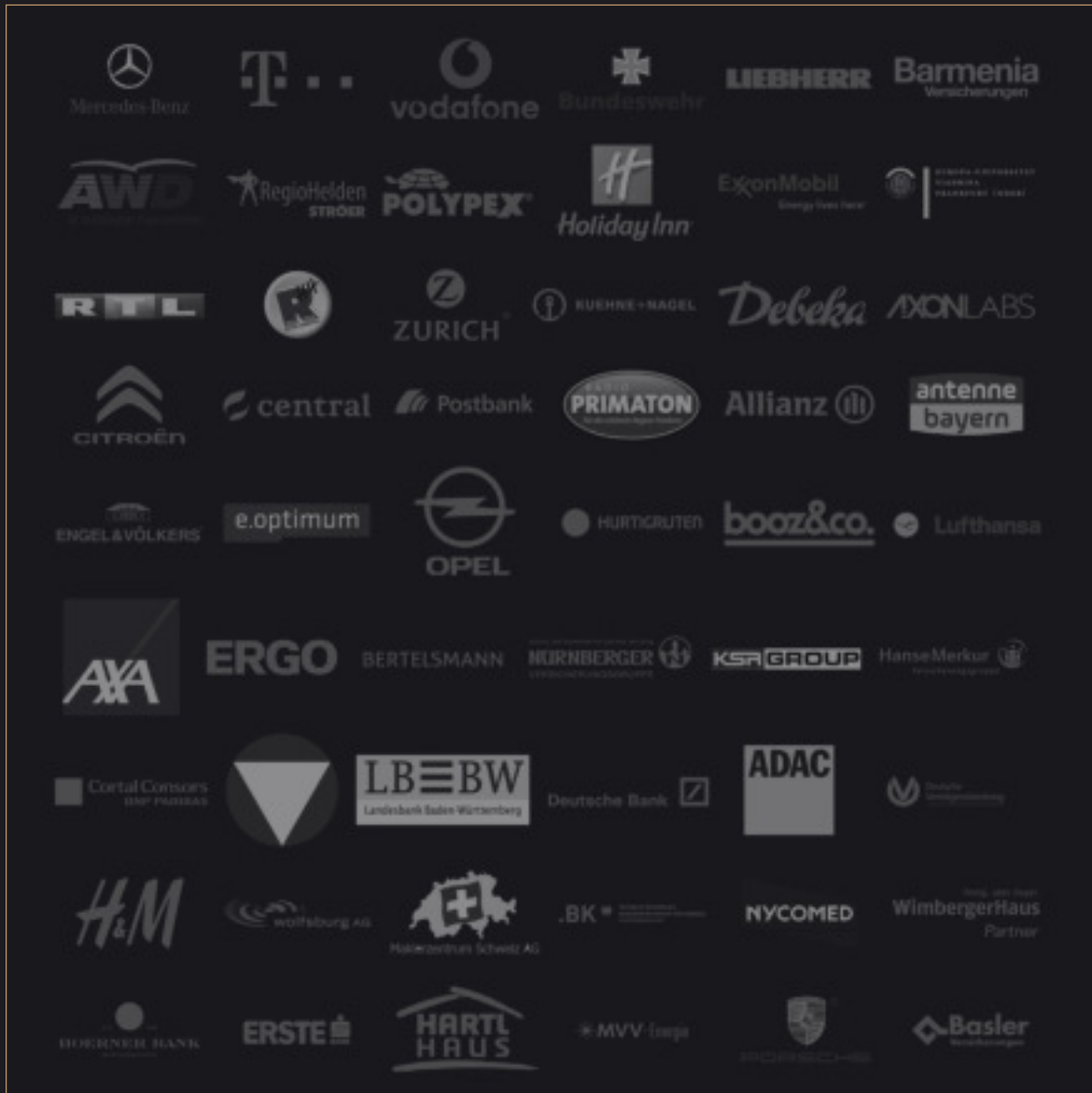
Infomappe

Firmeninternes B2B Telefontraining



BEYREUTHER®
TRAINING

Verkäufer dieser und anderer renommierter Unternehmen haben unsere kybernetischen Gesprächstechniken bereits erlernt und wenden sie mit herausragendem Erfolg an



Rechtlicher Hinweis: Die hier abgebildeten Wort-/Bildmarken sind urheberrechtlich geschützt.

Über Carsten Beyreuther: Verkaufstrainer, Telefontrainer, Motivationstrainer

Dieser Mann legt Feuer im Verkauf

Dieser Mann legt Feuer im Verkauf

Carsten Beyreuther hat mehrere Namen. Wer ihn als Trainer und Coach erlebt, spricht von einem „Carsten, der brennt“ oder von einer „Feuerwalze“. Verkaufsprofis sind es, die solch sprachliche Bilder malen. Sie brennen für ihren Trainer, weil er als mitreißende Persönlichkeit und mit überzeugender Kompetenz Feuer in ihnen legt. Dies schafft er, weil er nicht nur genau weiß, was Profis im Job zu schaffen macht und woran Verkaufserfolg scheitert. Er weiß auch, was Umsatz garantiert. Kybernetische Kommunikation ist der Name seines Brandbeschleunigers. Mit ihm liefert er den Beweis dafür, dass 80 Prozent aller Verkaufsgespräche zum Erfolg führen können. Aber nicht nur damit beeindruckt er verkaufserfahrene Männer wie Frauen. Erstens präsentiert er als Trainer, Coach und Autor komplizierteste Inhalte in einer Sprache, die mühelos in die Sinne fließt. Zweitens zeigt er Menschen, was in ihnen steckt. Und wer das erkennt, holt es mit Begeisterung heraus. Mit einer Begeisterung, die begeistert.

Er ist einer der ganz Wenigen seiner Branche, die auch vor mehreren Tausend Zuhörern selbst zum Telefon greifen und anhand live geführter Telefonate die Schlagkraft unverbrauchter Gesprächstechnologien eindrucksvoll demonstrieren.

Begeistern und Überzeugen durch Vor- und Selbermachen

Mit seinen Live-Telefonaten spaltet er die Branche in Theoretiker und Könner. Damit betritt er das Haifischbecken der Verkaufsgurus nicht über den Seiteneinstieg für Senioren, sondern mit einer Arschbombe vom Zehner. Carsten Beyreuther gehört zu den führenden Verkaufstrainern weltweit und kann seit mehr als 16 Jahren kontinuierlich steigende Jahresumsätze und überzeugende Gewinnzuwachsraten vorweisen. Carsten Beyreuther steht für eine vollkommen neue Haltung im Vertrieb: Verkaufen nach System.

Der, der's vormacht!

beyreuther
KYBERNETISCHE VERKAUFSTRAINER



UNSER LEITBILD

Unsere Währung heißt Freiheit

„Wenn du kein Genie sein kannst, werde Professor.

Wenn du kein Professor sein kannst, werde Doktor.

Wenn du kein Doktor sein kannst, werde Student.

Wenn du kein Student sein kannst, werde Schüler.

Aber egal, was du tust:

Höre niemals auf zu lernen!“

Carsten Beyreuther (Berlin, 12.10.2004)

Selbstbestimmung, Selbstverwirklichung und finanzielle Unabhängigkeit

Dies ist Kern- und Leitgedanke von BEYREUTHER-Firmengruppe. Aber was steckt dahinter? Die Antwort liegt in der Gegenfrage: Was erlebt jemand, der in unserem Wirtschaftssystem erfolglos tätig ist? Er entbehrt Einkommen, sagt sich vielleicht eine Zeit lang, Geld sei nicht alles, und begreift bald: Ohne Geld ist in dieser Welt leider nahezu alles nichts.

Wem diese Einsicht zur Erfahrung wird, der spürt zumindest hierzulande kaum echte Freiheit mehr. Sein karges Konto wird zu einem Knebel, der Professionalität und Potenziale erstickt.

BEYREUTHER definiert Freiheit und Geld auf BEYREUTHER-Weise. Denn unser aller Erfahrung lautet: Die materielle Freiheit ist für viele Mitmenschen die erste, einzige und zugleich letzte Stufe zur Freiheit. Sie diktiert unser aller Leben. Sie gibt zumindest Verkaufsprofis das Bewusstsein, das sie verdienen: nämlich beratende und mitfühlende Wohlfahrtsförderer in einer mehr und mehr auf Konsum abgerichteten Gesellschaft zu sein.

Aber BEYREUTHER definiert nicht nur. Mit seinen kybernetischen Gesprächswerkzeugen positioniert die BEYREUTHER-Firmengruppe Menschen auf der Startrampe des Erfolgs, damit diese sich aus ihrem vielfach kaum hinterfragten Hamsterrad, das von innen den Anschein einer Karriereleiter erweckt, zumindest teilweise befreien können.

BEYREUTHER formt Charaktere, die mit überzeugender Persönlichkeit bei ihren Kunden und Mitmenschen ankommen, statt sie zu überreden. Denn erfolgreich verkaufen heißt auch seine eigene Begeisterung am Leben und an der eigenen Freiheit zu verkaufen, die überzeugt und begeistert. Und solche Mitmenschen kaufen gern und immer wieder.

BEYREUTHER wartet nicht auf den Erfolg, BEYREUTHER verursacht ihn.

Über sich selbst sagt Carsten Beyreuther: „Im Herzen bin ich viel lieber Kooperations- und Menschlichkeitsförderer statt Motor einer vorrangig auf Geld und Profit fixierten Menschheit, die unentwegt versucht, sich unter Aufbringung teilweise absurdesten Mittel gegenseitig die Kundschaft abzugagen.“

Inhaltsverzeichnis

Firmeninterne Trainings	6
Hochwirksame Techniken in der Praxis.....	7
Warum gerade Beyreuther?	8
Was wollen Sie erreichen?	9
Klare Ansage – klares Programm	10
Online – Akademie	13
Übersicht: Die wichtigsten Vorteile	14
Block 4: Kybernetische Neukundengewinnung und Empfehlungs-marketing	
„Bei Gespräch Termin!“	15
Erfolgreich neue Kunden gewinnen	16
Kontakt.....	17



Firmeninternes Telefontraining mit beyreutherTRAINING

Telefongesprächsführung der Premium-Klasse Dank kybernetischer Gesprächstechniken in bis zu 8 von 10 Fällen erfolgreich zum Neukundentermin und Geschäftsabschluss

Möglicherweise kennen Sie das

- zu wenig Neukundentermine
- nicht genügend werthaltige Weiterempfehlungen
- Angebote, die bislang ins Leere führten, stapeln sich meterhoch
- eingehende Anfragen werden nicht oft genug in Aufträge verwandelt
- zu viele Mitarbeiter mit Kundenkontakt verschenken Umsatzpotentiale



Oftmals denken sich Menschen: „Jetzt habe ich den Termin, den Auftrag oder die Empfehlung!“ – doch plötzlich verlief alles ganz anders. Die kostbaren Bemühungen liefen ins Leere und der Erfolg ließ auf sich warten.

Wir sind Marktführer für innovative Telefontrainings im deutschsprachigen Raum. Wir möchten für Sie, mit Ihnen und gerne auch in Ihrem Unternehmen ein Telefontraining für mehr Erfolg während der allgemeinen Gesprächsführung, im Telefonverkauf, bei der telefonischen Neukundenakquise, der Angebotsverfolgung und der Empfehlungsnahme, einschließlich der telefonischen Einwandbehandlung durchführen!

Der Grund: Telefonieren ist unsere absolute Spezialstrecke – sozusagen die Leidenschaft unserer Firma! Unsere Trainer gehören zu den ganz wenigen Trainern im deutschsprachigen Raum, die selbst zum Hörer greifen, und anhand live geführter Telefonate mit echten Kunden die Beweise dafür liefern, dass ihre

Theorien in der Praxis tatsächlich zu viel mehr Erfolg führen.

Unsere Firma, die beyreutherTRAINING Schweiz AG, existiert seit 2012. Seitdem ist unser Team auf über 20 Mitarbeiter mit 8 Trainern und Coaches angewachsen und wir erzielen inzwischen einen Jahresumsatz in 7-stelliger Höhe. Zu unseren Kunden zählen Verkäufer der ganz großen Unternehmen aus Wirtschaft und Finanzwesen, aber auch Mittelständler, Kleinunternehmen und Privatpersonen. Wir helfen allen, am Telefon deutlich mehr und besser zu terminieren und zu verkaufen, alle Einwände zu meistern und auftretende Widerstände in Neukundentermine und in Direktverkäufe, Aufträge und Weiterempfehlungen zu verwandeln.

Wir sind Marktführer auf dem Gebiet innovativer Verkaufstrainings und haben uns auf sämtliche Verkaufsarbeiten am Telefon im höchsten Maße spezialisiert.

Hochwirksame Gesprächstechniken und erprobte Telefonleitfäden

Ein anderer Grund für unseren Erfolg sind unsere ungewöhnlichen und ungewöhnlich erfolgreichen kybernetischen Gesprächs- und Verkaufsleitfäden – Gesprächstechniken, die vieles Bekannte weit hinter sich lassen. Überzeugungstechnologien, die wir ständig weiterentwickeln und verfeinern. Werkzeuge und Techniken, mit denen jeder am Telefon ein Verkaufs-Ass werden kann und noch viel mehr Spaß am Telefonieren hat. Wir haben eingehend erfolgserprobte, praxistaugliche und dauerbelastbare Telefonleitfäden für absolut jede Branche und jede Kommunikations- und Verkaufsaufgabe!



Leidenschaft und Begeisterung für den Erfolg

Unser größtes Erfolgsrezept sind jedoch Leidenschaft und Begeisterung! Wir stecken die Teilnehmer mit unserer Begeisterung an, denn wer begeistert ist und für seine Sache brennt, lernt intensiver. Begeisterung aktiviert die Ausschüttung genau jener sogenannten neuroplastischen Botenstoffe, die tatsächlich wie Dünger auf das Netzwerk unseres Gehirns wirken und uns alle schneller und müheloser

lernen, begreifen – und neues Wissen und Können dauerhafter speichern und sicherer abrufen lassen. Deshalb wird man bei dem, was man mit Begeisterung tut, immer so schnell und so viel besser! Und deshalb kann man sich das, was einem unter die Haut geht, auch so gut merken.

Sofort in die Praxis: Telefonieren, telefonieren, telefonieren ...

Wer uns kennt, weiß: Die Praxis, das ist unsere ganz große Stärke. Unsere Trainer greifen sofort zum Hörer. Wir machen vor und beweisen: Unsere Einwandbehandlungs-Techniken funktionieren und führen zu Resultaten, die selbst bei den „alten Hasen“ immer wieder für Verblüfung sorgen. Live am Telefon oder in Trainingsmitfahrten. Auch für Sie und bei Ihnen!

Warum Telefontraining mit beyreutherTRAINING?

Wir begreifen Widerstände am Telefon nicht als unüberwindbare Hindernisse, sondern als wertvolle Chancen! Daraus folgt unsere andere, sehr erfolgreiche Herangehensweise: intelligente Fragestrategien. Der Kunde fühlt sich verstanden und nicht überrumpelt. Er findet selbst die Lösungen und Gründe, die für einen Termin oder den Abschluss sprechen. Er verkauft sich die an ihn herangetragenen Ideen und Vorschläge praktisch selbst. Einwände lösen sich folglich vielfach ohne Widerstände auf und führen in wechselseitig angenehmer Atmosphäre nahezu selbständig zum Termin oder zum Verkaufsabschluss.

Unsere Trainer zeigen die hochwirksamen kybernetischen Gesprächstechniken sofort in der Praxis: Bei uns wird live telefoniert, mit Ihren echten Kunden.

Die Begeisterung und Leidenschaft schwappen auf die Teilnehmer über und sorgen für eine hohe Akzeptanz der Trainer bei den Teilnehmern und führen unmittelbar zu einer intensiven und extrem effektiven Lernatmosphäre.

Zusätzliche Lernspiele, Gruppenarbeit, Workshops, integrierte Webinare und Telefonkonferenzen, ein ausgeklügeltes Lernmanagementsystem mit integrierter Lernfortschrittskontrolle bringen Spaß, Spannung und nachhaltigen Lernerfolg. Ein – nach wissenschaftlichen Erkenntnissen moderner Hirnforschung – einzigartiger, didaktischer Methoden-Mix.



Weitere gute Gründe für beyreutherTRAINING

- Wir gehen sofort in die Praxis und telefonieren live – direkt am Kunden.
- Stichwort Kybernetik: Wir verwenden hochwirksame, revolutionäre Gesprächstechniken für viel bessere Verkaufsergebnisse.
- Wir finden eingeschliffene Fehler und falsche Formulierungen und trainieren sie weg.
- Wir zeichnen auf Wunsch alle Gespräche auf und werten sie hinterher aus.
- Wir haben erprobte Telefonleitfäden für praktisch jede Branche entwickelt.
- Wir sorgen für hoch motivierte und erfolgreiche Telefon-Teams.
Wer begeistert und mit Freude lernt, lernt schneller!

Wir kennen den Erfolg und bringen ihn auch zu Ihnen! Wir wollen, dass auch Sie noch erfolgreicher werden um noch besser am Telefon terminieren und verkaufen!

Doppelter Telefonumsatz in der gleichen Zeit?

Was wollen Sie am Telefon erreichen

-
- Einwände spürbar leichter entmachten?
 - Mehr Neukundentermine abmachen?
 - Bestandskunden halten?
 - Preise erfolgreicher durchsetzen?
 - Jede Menge zusätzliche Abschlüsse erzielen?
 - Viel mehr Angebote in Aufträge verwandeln?
 - Bestandskunden erfolgreich reaktivieren?
 - Mehr und bessere Termine bei der Telefonakquise?
 - Eingehende Anfragen einfacher und häufiger in Aufträge verwandeln?
 - Stornos und Kündigungen heilen und Reklamationen in Umsatz verwandeln?

Schauen Sie sich Ihre Umsatzzahlen und Ihre Terminquoten an. Und nun blicken Sie in die Zukunft. Sehen Sie eine Umsatzsteigerung um 10, 20 oder gar 50 Prozent? Sehen Sie eine deutliche Verbesserung der Terminquote, weil Sie bzw. Ihre Mitarbeiter künftig in bis zu sechs von zehn geführten Akquise-Telefonaten zum Neukundentermin kommen? Können Sie sich vorstellen, Ihren Umsatz durch verbesserte Telefonarbeit sogar zu verdoppeln oder zu verdreifachen?

Sagen Sie uns, um wie viel Prozent Ihre Umsätze und Terminquoten wachsen sollen! Setzen Sie sich ein ehrgeiziges Ziel! Wir von beyreutherTRAINING haben schon oft die kühnsten Erwartungen unserer Kunden übertroffen! Vergessen Sie nicht: Gerade das Telefonieren zählt zu unseren großen Stärken!

Klare Ansage – klares Programm

Wir überlassen nichts dem Zufall, sondern haben ein klares Programm:



1. Umfassende Bedarfsanalyse

Am Anfang steht die Analyse. Durch ein qualifiziertes Vorgespräch finden wir heraus, wo Sie stehen und was Sie erreichen können!

- Wo stehen Sie jetzt?
- Was sind Ihre Ziele?
- Warum haben Sie Ihre Ziele noch nicht erreicht?
- Was ist nötig, um die Ziele zu erreichen?

Analyse der bisherigen Werkzeuge

Wir werfen dabei auch einen Blick auf Ihre bisherigen Werkzeuge. Mit welchen Leitfäden arbeiten Sie?

Wie sehen die Trainingshandbücher aus?

2. Die Mitarbeiter: Ihr wertvollstes Gut

Besonders wichtig sind uns Ihre Mitarbeiter, Ihr wertvollstes Kapital. Mit ihnen werden wir arbeiten.

Analyse der individuellen Leistungsstände

Dabei analysieren wir auch ihre individuellen Leistungsstände. Was leisten Ihre Mitarbeiter derzeit? Was könnten sie leisten?

Eingangsscheck vor dem Training

Um das festzuhalten, führen wir einen Eingangsscheck durch. Und zwar vor dem Training. Nur so haben Sie und wir hinterher den Vergleich. Wir von beyreutherTRAINING wissen, dass jeder einzelne Mitarbeiter besondere Talente hat und zu Höchstleistungen fähig ist. Wir wissen auch, dass der dauerhafte Erfolg möglich ist, weil unsere Methoden zur Einwandbehandlung funktionieren und den Spaß am Verkaufen zurückbringen.

3. Abschluss der Voranalyse

Danach schließen wir die Voranalyse ab und arbeiten die individuellen Trainingsmaßnahmen aus!

4. Das eigentliche Training

Als Höhepunkt folgt das eigentliche Training. Freuen Sie sich auf spannende und abwechslungsreiche Tage mit mir und meinen Trainern.

Echte Praxis mit Live-Telefonaten

Wir arbeiten von Anfang an direkt am offenen Herzen, mit echten „Live-Telefonaten“ an echten Kunden.

Schneller Erfolg dank Kybernetik

Wir verwenden hochwirksame Telefon-Leitfäden und revolutionäre kybernetische Gesprächstechniken für sofortigen Erfolg. Sie spüren es vom ersten Tag an!

Höchstmögliche Flexibilität in der Gesprächsführung

Stichwort: Leitfaden-Generator, ein höchst verblüffendes, extrem effektives, flexibles und dynamisches Lern-Werkzeug, das als modulares Baukasten-Lernsystem in der Art weltweit vermutlich nicht ein zweites Mal existiert. Durch den Einsatz unseres Leitfaden-Generators trainieren wir die sprachliche und argumentative Flexibilität und Anpassungsfähigkeit von Agenten und Verkäufern während der geführten Telefongespräche auf ein Höchstmaß an Schlagfertigkeit. Auf diese Weise entstehen mehrere, hoch wirksame Telefon-Leitfäden gleichzeitig, für jeden Typ von Verkäufer das maßgeschneiderte Gesprächswerkzeug.

Mehrere Dutzend revolutionäre kybernetische Gesprächstechniken können somit noch während des Telefongesprächs blitzschnell und hoch wirksam miteinander verknüpft und variiert werden – für jeden Typ von Agent und Verkäufer der sofortige Erfolg in nahezu allen Gesprächssituationen. Keine starren, dogmatischen Muster und Pfade, sondern elegante Anpassungsfähigkeit, ohne die erfolgsbewährten Takt und Richtung gebenden Strukturen zu verlassen. Sie spüren es vom ersten Tag an!



Modernste wissenschaftliche Technologien

Bei uns werden keine Sprüche auswendig gelernt – unsere Technologien folgen modernsten wissenschaftlichen Erkenntnissen und passen sich flexibel an jeden Typ Mensch an.



Auf Wunsch: Jedes Gespräch wird aufgezeichnet

Wir zeichnen auf Wunsch jedes Gespräch auf, um es hinterher genau auswerten zu können.



Falsche Formulierungen trainieren wir weg

Unsere Trainer hören genau hin. Sie finden eingeschliffene Fehler und falsche Formulierungen und trainieren sie weg.



Täglich kleine Lerneinheiten

Wir überfrachten die Teilnehmer nicht mit Informationen, sondern vermitteln unser Wissen in kleinen leicht verdaulichen Häppchen.



Didaktische Lernspiele

Spaß muss sein und deshalb gibt es zwischendurch immer wieder selbst entwickelte, didaktische Lernspiele.



Einzigtiger Methodenmix

Ihre Mitarbeiter lernen schneller, wenn mehrere Lernmethoden kombiniert werden ... Das ist Lernen für alle Sinne!



Hirngerechtes Lernen

Auf diese Weise sorgen wir für ein assoziatives, vernetztes Lernen – das Gelernte bleibt länger hängen!



5. Lernerfolgskontrolle durch Lernmanagementsystem

Durch unser interaktives Lernmanagementsystem können die Teilnehmer jederzeit ihr Wissen testen und ihren Wissensstand überprüfen. Sie werden schon während der Trainings feststellen, wie Ihre Umsatzzahlen steigen!

6. Nachhaltigkeit und Lernerfolgskontrolle

Während andere Firmen ihr Honorar einstreichen und auf Nimmerwiedersehen verschwinden, wollen wir, dass Sie dauerhaft erfolgreich bleiben! Nachhaltigkeit lautet die Devise.

Trainingsunterlagen und Hörbücher

Wir stellen Ihnen Trainingsunterlagen und Hörbücher zur Verfügung, damit Sie das Gelernte jederzeit nachlesen und festigen können. Auf Wunsch überreichen wir Ihnen auch einen Mitschnitt des Seminars.

Persönlicher Kontakt zu den Trainern

Unsere Trainer stehen Ihnen auch nach dem Training persönlich zur Verfügung. Rufen Sie uns einfach an.

Montagscoachings

Nehmen Sie teil an unseren Montagscoachings: live per Internet oder am Telefon. Hier helfen wir Ihnen jeden Montag zur festgesetzten Zeit bei Fragen und Problemen gerne weiter.

Lernerfolgskontrolle auch nach dem Seminar

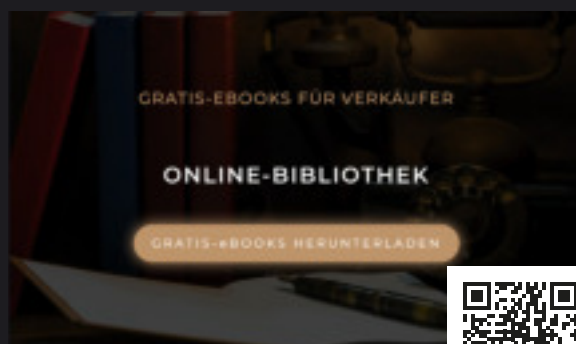
Unser interaktives Lernmanagementsystem innerhalb unserer Online – Akademie steht Ihnen auch nach dem Seminar zur Verfügung. Testen Sie Ihr Wissen und vertiefen Sie es. Trainieren Sie auf diese Weise immer wieder und immer wieder.

Auffrischungsseminare

Auf Wunsch nehmen Sie auch an Auffrischungsseminaren teil. Einen Tag lang Telefonieren in intensiver Arbeitsatmosphäre kann Wunder wirken.



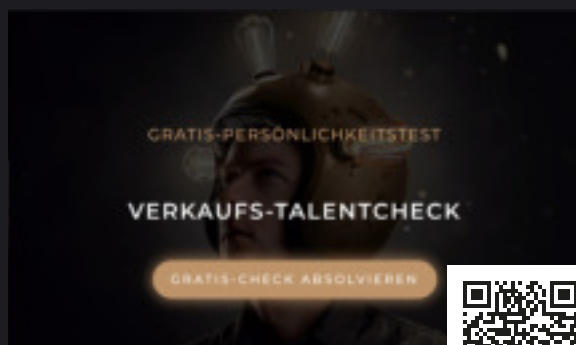
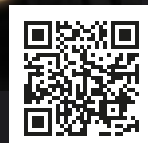
Verkaufsausbildung entdecken



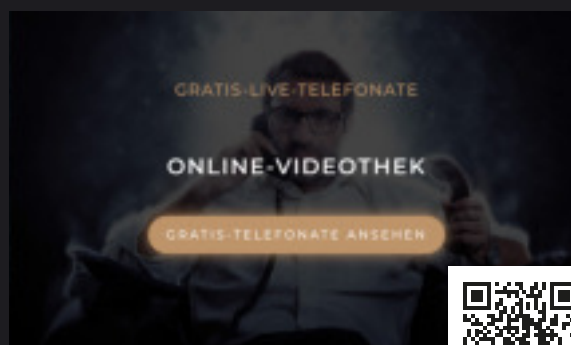
<https://beyreuther.com/gratis-e-book/>



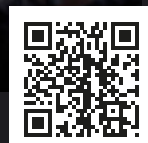
<https://beyreuther.com/strategiegesprach/>



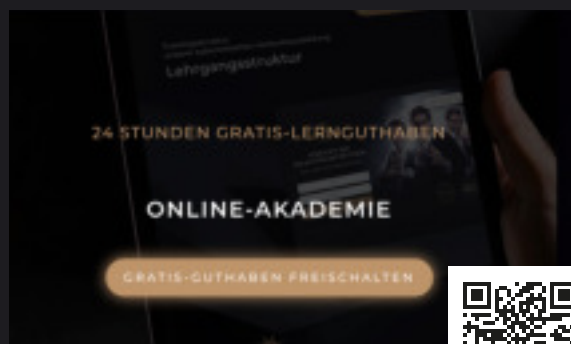
<https://mein-verhandlungstalent.com/>



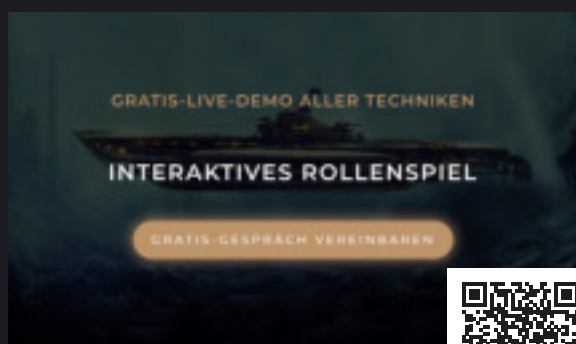
<https://beyreuther.com/livetelefonate/>



<https://beyreuther.com/hoerbuecher/>



<https://beyreuther.com/online-akademie/>



<https://beyreuther.com/techniken-live-am-telefon-testen/>



<https://beyreuther.com/telegram-kanal/>



Die wichtigsten Vorteile zusammengefasst



Sie, Ihre Mitarbeiter und selbstverständlich auch unsere Trainer und Coaches gehen sofort in die Praxis und telefonieren live - direkt am Kunden.



Stichwort **Kybernetik**:

Wir verwenden hochwirksame, revolutionäre Gesprächstechniken für viel bessere Verkaufsergebnisse.



Wir finden eingeschliffene Fehler und falsche Formulierungen und trainieren sie weg.



Wir erhöhen die **Flexibilität und Schlagfertigkeit**

Wir sind Marktführer für innovative Verkaufstrainings und schulen Verkäufer der ganz Großen aus Wirtschaft und Finanzwesen.



Online-Akademie

Die **erfolgreichste, effektivste und beliebteste** E-Learning-Plattform zur Formung von Spitzen-Verkäufern Ihrer Art.



Wir zeichnen auf Wunsch **alle Gespräche auf**:
und werten sie hinterher aus.



Wir sorgen für hoch motivierte und erfolgreiche Telefon-Teams. Wer begeistert und mit Freude lernt, lernt schneller!



Wer durch uns geschult wird, muss fast zwangsläufig mit großen Umsatzsteigerungen rechnen. Unser Training bringt also viel mehr, als es kostet.



Wir schulen Telefonverkäufer der ganz Großen aus Wirtschaft und Finanzwesen – nicht nur in Deutschland, sondern auch in Österreich und der Schweiz.



Wir sind **Marktführer**

auf dem Gebiet innovativer Verkaufstrainings, Telefontrainings und umfassender Verkaufsausbildungen.

Block 4

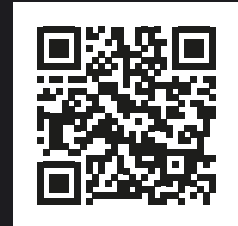
Kybernetische Neukundengewinnung und Empfehlungsmarketing „Bei Gespräch Termin!“



- Umgehen Sie in 9 von 10 Fällen Sekretärinnen im Handumdrehen!
- Bringen Sie Kunden dazu, sich den Termin selbst zu verkaufen!
- Nutzen Sie die besten Methoden für werthaltige Empfehlungen!
- Kommen Sie in 6 von 10 Fällen spielerisch zum Neukundentermin!
- Wandeln Sie Einwände wie „keine Zeit“, „kein Bedarf“ in Termine um!
- Telefonieren Sie angst- und blockadefrei und spürbar souveräner!

Erfolgreich neue Kunden gewinnen

Dank kybernetischer Gesprächstechniken in bis zu 6 von 10 Fällen erfolgreich zum Neukundentermin



<https://beyreuther.com/neukundengewinnung/>



**beyreutherTRAINING Schweiz AG INSTITUT FÜR KYBERNETISCHE KOMMUNIKATION:
DIE KRONE DES VERKAUFS**

📍 Gartenstraße 95 · CH-4002 Basel · Switzerland ✉ support@teambeyreuther.com

🌐 www.beyreuther.com 📞 Kostenfreie, internationale Service-Hotline:

(D, AUT, CH) - (0) 00.800.20.800.20.800 Support-Hotline: +49.30.9485.20-896 (deutschsprachig)

☎ +41.61.225.6676 Firmennummer: CH-270.3.014.684-4 UID: CHE-183.630.883 HR/MWST

Verwaltungsratspräsident: Dr. Iur. Bernhard Madörin

Cheftrainer und Begründer der GesprächsKybernetik®: Carsten Beyreuther

Verantwortlich für den Inhalt: Dr. Iur. Bernhard Madörin (Verwaltungsratspräsident)

